

DU

**BRENNST FÜR SALES UND
FINDEST DICH SCHNELL IN VERSCHIEDENEN
MÄRKTEN UND THEMEN ZURECHT?**

**WIR VERGEBEN
DIE STELLE AB
SOFORT**

VERTRIEBSKOORDINATOR MESSEN & KONGRESSE IM INNENDIENST IN TEILZEIT (M/W/D)

Du bist bereit, die Zukunft der Messe- und Kongressbranche zu gestalten und neue Wege zu gehen?
Dann lies weiter, denn wir suchen genau Dich!

WER WIR SIND

Als inhabergeführter Messe- und Kongressveranstalter ist HINTE Expo & Conference GmbH seit über 75 Jahren erfolgreich in Deutschland und Europa aktiv. Aber noch wichtiger ist für unser engagiertes Team die Zukunft. Wir glauben fest an die Kraft hybrider, content-orientierter Präsenz-Events, die Menschen live und digital verbinden. Gemeinsam mit unseren beiden Schwesterunternehmen HINTE Marketing & Media GmbH und Liveline Connect GmbH ziehen wir die entscheidenden Fäden und decken alle wichtigen Organisationsschritte im eigenen Haus ab.

WAS SIND DEINE AUFGABEN?

- Du bist verantwortlich für die Akquise und Betreuung von Bestands- und Neukunden im Bereich Messe und Kongress
- Beratung der Bestandskunden und der Neukunden rund um die Beteiligung an unseren Fachmessen
- Identifikation neuer Kundenpotenziale
- Akquisition & Pflege neuer Kunden über das Telefon in DE und EN
- Kundenkorrespondenz (mündl./schriftl.) und Pflege von Kundendaten
- Annahme und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Angebotserstellung
- Du arbeitest eng mit dem Head of Sales und den internen Abteilungen wie Projektmanagement, Marketing und Technik zusammen

DEINE FÄHIGKEITEN UND ERFAHRUNGEN

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Abschluss im Bereich Marketing, Event oder Tourismus (mind. 3 Jahre)
- Du verfügst über mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Nachhaltige Veranstaltungskonzepte sind Dir wichtig
- Du hast einen Fokus auf die Verbesserung von Kundenerlebnissen

WIR VERGEBEN DIE STELLE AB SOFORT.

Wöchentliche Arbeitszeit: 20 Stunden

Bist Du bereit, Teil der HINTE-Familie zu werden? Dann bewirb Dich jetzt und gestalte mit uns die Zukunft!
Deine Bewerbung richtest Du bitte an Alexandra Gailfuss, hmr@hinte-expo.com

- Du hast ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Du bist kundenorientiert, flexibel und teamfähig
- Du hast gute Kenntnisse im MS Office und CRM-Systemen
- Deutsch verhandlungssicher und gute Englischkenntnisse sind erwünscht

WAS WIR BIETEN

- Flexible Arbeitszeiten mit Remote-Anteil im Rahmen eines hybriden Arbeitsplatzkonzeptes
- Eigenverantwortliche Arbeitsgestaltung
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Partizipative und offene Unternehmenskultur mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte Vergütungsmodelle und ein Mitarbeiterbeteiligungsprogramm
- Ein motiviertes Team mit großem Innovationsgeist und flachen Hierarchien

EXTRA GOODIES

Unser Feel Good Management umfasst betriebliche Altersvorsorge, Bike-Leasing, Zuschuss zur Kinderbetreuung, Geschenkgutscheine, Zugang zur Corporate Benefit Plattform, Teamevents und vieles mehr.